De la vigne au verre : 1,4 million d'hectolitres commercialisés en circuit court

Circuits courts (vin)

En 2010, les viticulteurs aquitains vinifiant en chais particuliers ont commercialisé près de 4,3 millions d'hectolitres, le reste étant à mettre à l'actif des caves coopératives. Parmi les 5 400 viticulteurs vinifiant en chais particuliers, 1 800, orientés pour moitié vers le vrac, ne commercialisent qu'en circuits longs via le biais du négoce, soit 1,4 million d'hectolitres en 2010. Les 3 600 vinificateurs recourant aux circuits courts peuvent être distingués selon deux approches.

Vente directe exclusive

Parmi ces derniers, 960 vinificateurs aquitains, pour les trois quarts girondins, commercialisent leur production exclusivement en vente directe soit près de 370 000 hectolitres en 2010.
Les exploitations se partagent à part égale entre statut individuel avec une surface moyenne de 5 hectares et des formes sociétaires quatre fois plus grandes. Les girondins sont les plus âgés, 53 ans en moyenne, les pyrénéens les plus jeunes, 49 ans. Par rapport à l'ensemble de la filière, les aînés ont plus confiance en l'avenir. Pour une exploitation sur deux, le repreneur est connu ..., un membre de la famille.
La commercialisation se fait quasi intégralement en bouteilles, le vrac pèse moins de 5% du total.

Vente mixte

2 600 vinificateurs en chais particuliers commercialisent selon les deux types de circuits, courts et longs. En 2010 au global, ces ventes s'élèvent à 2,5 millions d'hectolitres, dont les deux tiers en bouteilles.
Un tiers sont des exploitants individuels valorisant en moyenne 13 hectares de vignes. Les formes sociétaires, majoritairement orientées vers les SCEA ou SA en mesurent le double. La moyenne d'âge oscille entre 46 ans en Lot-et- Garonne et 50 ans en Gironde. Parmi les aînés, plus de 50 ans, quatre sur dix connaissent déjà leurs successeurs, huit fois sur dix un membre de la famille.
40% des volumes sont commercialisés par le biais d'un circuit court, soit un million d'hectolitres. 700 000 hectolitres sont vendus directement sans intermédiaires. Le reste se répartit de façon équitable entre la grande distribution et le commerce de détail (y compris restauration). Le vrac pèse peu, moins de 10% des ventes.

CHAMP & MÉTHODE

Un circuit court est un mode de commercialisation des produits agricoles qui s'exerce soit par la vente directe du producteur au consommateur, soit par la vente indirecte à condition qu'il n'y ait qu'un seul intermédiaire.
Le producteur peut réaliser la commercialisation de ses produits en son nom propre ou par le biais d'une autre entité juridique que celle de l'exploitation.

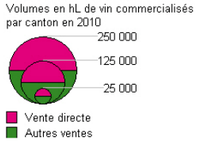
Chiffres clés

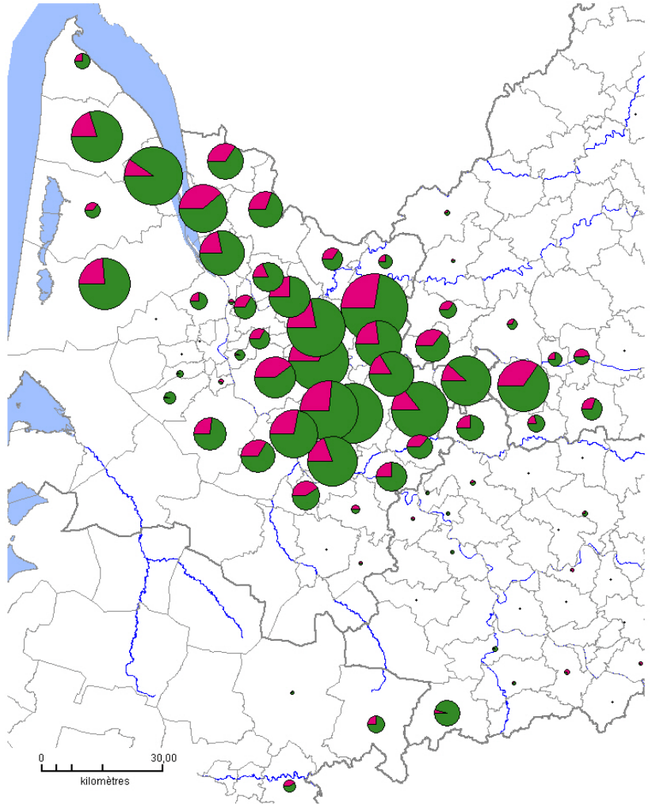
Unités : nombre, %, ans

	Dordogne	Gironde	Landes	Lot-et-Garonne	Pyrénées-Atlantiques	Aquitaine
Exploitations viticoles	348	2 987	64	109	95	3 603
dont moyennes et grandes	*324*	*2 709*	*50*	*100*	*83*	*3 266*
Part exploitation individuelle	46	36	47	45	35	37
Age moyen des chefs	50	51	51	47	49	51

Source : Agreste - RA 2010

Un quart des volumes en vente directe





Sources :
Recensement agricole 2010
©BDCarto ©BDCarthage ©AgresteAquitaine